



PROPUESTA DE NEGOCIO

MSM GLOBAL INVESTMENT ADVISORS



el socio de sus ambiciones



Agricultura



Industria



Infraestructura



Cría



+223 70 70 07 92



msmglobalinvest@gmail.com

SOBRE NUESTRA EMPRESA

A Brief Story About The Company

MSM Global Investment Advisors se fundó con una misión clara: cerrar la brecha entre inversores, empresarios y oportunidades en toda África.

La historia comenzó en Mali, donde vimos que muchos empresarios talentosos y proyectos impactantes estaban luchando no por falta de ideas, sino por estructuras débiles, financiamiento limitado y poco acceso a redes internacionales.

Hemos decidido crear una consultoría que haga más que dar consejos:

- Ayudamos a las empresas a crear modelos de negocio eficientes y planes empresariales sólidos.
- Apoyamos la entrada en el mercado y la expansión conectando proyectos con los socios locales e internacionales adecuados.
- Facilitamos el acceso a financiación y recursos estratégicos, lo que permite a las empresas crecer de manera sostenible.

Hoy en día, MSM Global Investment Advisors actúa como un socio de confianza para los inversores, la diáspora africana, las ONG y los empresarios que quieren tener éxito en África al tiempo que hacen un impacto social y económico duradero.

Nuestra visión es simple : transformar las oportunidades en historias de éxito concretas, y posicionar a África no solo como un destino para la inversión, sino como un centro de innovación, sostenibilidad y crecimiento.

VISIÓN

A Ser el puente de confianza entre los inversores globales y las oportunidades más prometedoras de África, impulsando un crecimiento sostenible, asociaciones eficaces y un futuro próspero para el continente y sus habitantes.

MISIÓN

01

1. Empoderar a inversores y empresarios

Proporcionamos orientación estratégica, estructuración financiera y apoyo operativo para ayudar a inversores y empresarios a convertir las ideas en negocios sostenibles.

02

2. Facilitar la entrada en el mercado y expansión

Ayudamos a las empresas y la diáspora africana a navegar por los mercados africanos, identificar oportunidades y establecer empresas escalables y de largo plazo.

03

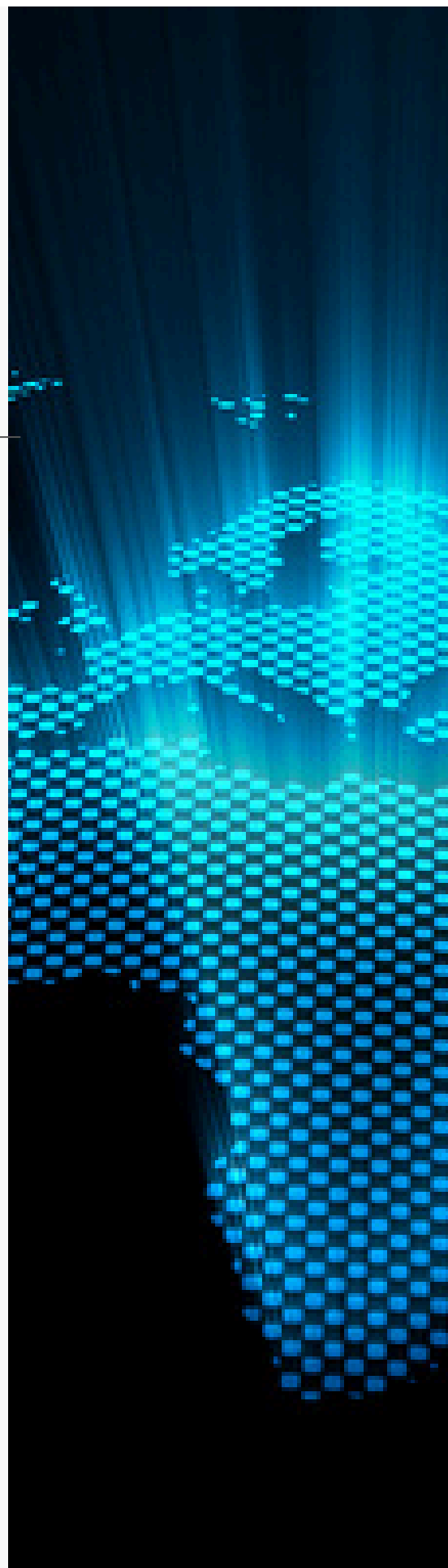
3. Promover el desarrollo sostenible

Apoyamos proyectos que crean empleos, empoderan a las comunidades y producen un impacto social, económico y ambiental mensurable.

04

4. Establecer asociaciones estratégicas

Conectamos a inversores, instituciones y actores locales para construir alianzas sólidas que reduzcan los riesgos y aceleren el crecimiento.



FACTOR IMPORTANTE



01

Comprensión profunda de los mercados africanos

Nuestra fuerza radica en nuestro conocimiento sobre el terreno de las economías, culturas y marcos regulatorios africanos. Esto nos permite diseñar estrategias que sean realistas, adaptables y alineadas con las realidades locales.

02

Experiencia estratégica y financiera

Combinamos conocimientos de consultoría con asesoramiento financiero para ayudar a los clientes a estructurar modelos de negocio sólidos, acceder a financiación y asegurar la rentabilidad a largo plazo.

03

Asociaciones estratégicas y redes

Conectamos a inversores, empresarios, instituciones y gobiernos de toda África y más allá. Estas sólidas asociaciones abren las puertas a oportunidades, reducen los riesgos de entrada en el mercado y crean una base para un crecimiento sostenible.

04

Sostenibilidad e impacto a medida

Cada proyecto que apoyamos está diseñado para generar valor económico al tiempo que promueve la inclusión social, la creación de empleo y la responsabilidad ambiental. Proporcionamos soluciones personalizadas y orientadas a los resultados para cumplir con las metas y desafíos específicos de cada cliente.

PROBLEMA



Una breve historia sobre el problema

Muchos inversores, empresarios y organizaciones tienen dificultades para entrar con éxito, estructurar y escalar proyectos en los mercados africanos debido a la complejidad, la falta de conocimientos locales y el insuficiente apoyo estratégico.

1. Problemas de entrada en el mercado

- Dificultad para comprender la diversidad de los mercados locales, las reglamentaciones y las dinámicas culturales.
- Alto riesgo de lanzamientos fallidos debido a la falta de redes o conocimientos locales.

2. Estructuración del negocio y lagunas operativas

- Modelos y procesos de negocio débiles o no optimizados.
- Orientación estratégica limitada para la planificación financiera, la gobernanza y el crecimiento sostenible.

3. Acceso a asociaciones y recursos

- Dificultades para establecer contactos con los inversores, las instituciones y las partes interesadas locales.
- Acceso limitado a la financiación, colaboraciones estratégicas y oportunidades para maximizar el impacto socioeconómico.



SOLUCIÓN



Una breve historia sobre la solución

Con MSM Global Investment Advisors, inversores, empresarios y organizaciones obtienen un socio de confianza para estructurar proyectos impactantes, implementar estrategias eficientes y conectarse con los socios locales e internacionales adecuados en toda África. Aprovechando una profunda experiencia en el mercado, soluciones digitales innovadoras y orientación estratégica, MSM transforma las oportunidades en empresas sostenibles de alto impacto que ofrecen valor económico, progreso social y crecimiento a largo plazo.



1. Estructuración estratégica

Ayudamos a inversores y empresarios a diseñar modelos de negocio sólidos, planes empresariales sólidos y estrategias operativas adaptadas a los mercados africanos.



2. Acceso a los mercados y asociaciones

Conectamos clientes con socios locales e internacionales, creando redes que aceleran el crecimiento y aseguran una entrada fluida al mercado.



3. Impacto sostenible

Al combinar la experiencia estratégica con la innovación digital, transformamos las oportunidades en empresas de impacto que impulsan el valor económico sostenible, fomentan el progreso social y aseguran el crecimiento a largo plazo.

FORTALEZAS QUE PROPORCIONAMOS A NUESTROS CLIENTES

1. Experiencia en el mercado

Tenemos un profundo conocimiento de los mercados africanos, sus reglamentaciones y la dinámica local. Esta experiencia permite a nuestros clientes navegar con confianza en entornos complejos y tomar decisiones informadas para sus proyectos e inversiones.

2. Orientación estratégica

Desarrollamos modelos económicos sólidos, estrategias operativas adaptadas y planes de acción precisos. Nuestro enfoque garantiza que cada proyecto esté óptimamente estructurado para maximizar la eficiencia, la rentabilidad y la sostenibilidad a largo plazo.

3. Redes y asociaciones

Gracias a una amplia red de socios locales e internacionales, conectamos a nuestros clientes con inversores, instituciones y actores clave del mercado. Estas colaboraciones abren nuevas oportunidades, reducen los riesgos y aceleran el éxito de los proyectos.

4. Impacto sostenible

Nos aseguramos de que cada iniciativa apoyada genera un impacto económico, social y ambiental concreto. Nuestras soluciones están personalizadas y centradas en resultados mensurables, lo que permite a los clientes crear valor al tiempo que contribuyen positivamente a las comunidades locales.

MERCADO/CLIENTES OBJETIVO

Nos aseguramos de que cada iniciativa apoyada genera un impacto económico, social y ambiental concreto. Nuestras soluciones están personalizadas y centradas en resultados mensurables, lo que permite a los clientes crear valor al tiempo que contribuyen positivamente a las comunidades locales.

1. Los inversores internacionales y la diáspora africana

Particulares, fondos privados, oficinas familiares e inversores institucionales que buscan aprovechar oportunidades de alto potencial en el continente africano. Estos clientes buscan rentabilidad e impacto sostenible, y se benefician de nuestra experiencia para asegurar y optimizar sus inversiones.

2. Empresarios y empresas de nueva creación

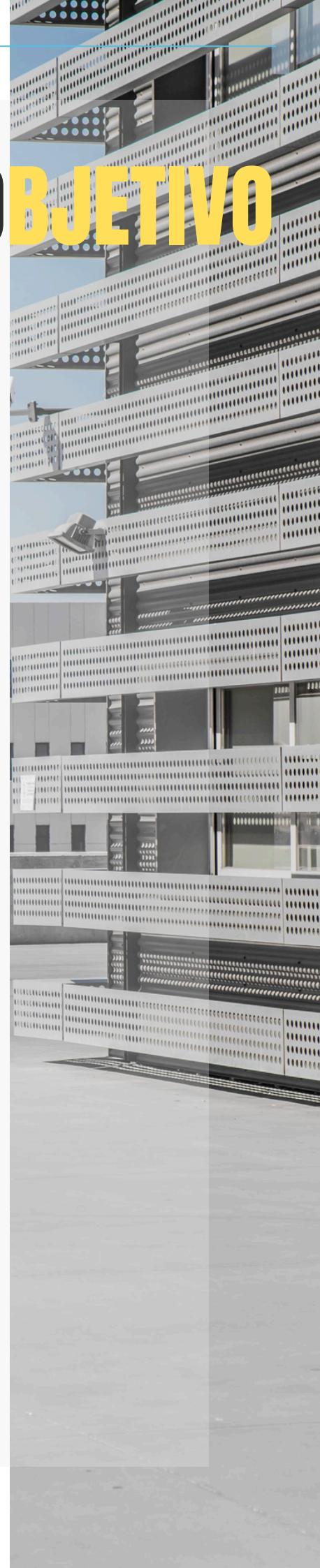
Apoyamos a los empresarios locales e internacionales en la estructuración de sus proyectos, el desarrollo de modelos de negocio eficaces y el acceso a nuevos mercados. Nuestro apoyo les permite convertir sus ideas en empresas viables y competitivas.

3. Empresas y multinacionales

Las empresas que deseen establecerse o expandirse en África encuentran en MSM un socio capaz de guiarlas en la adaptación al ecosistema local, creando redes de socios y aplicando estrategias operativas sólidas.

4. ONG y organizaciones de impacto social

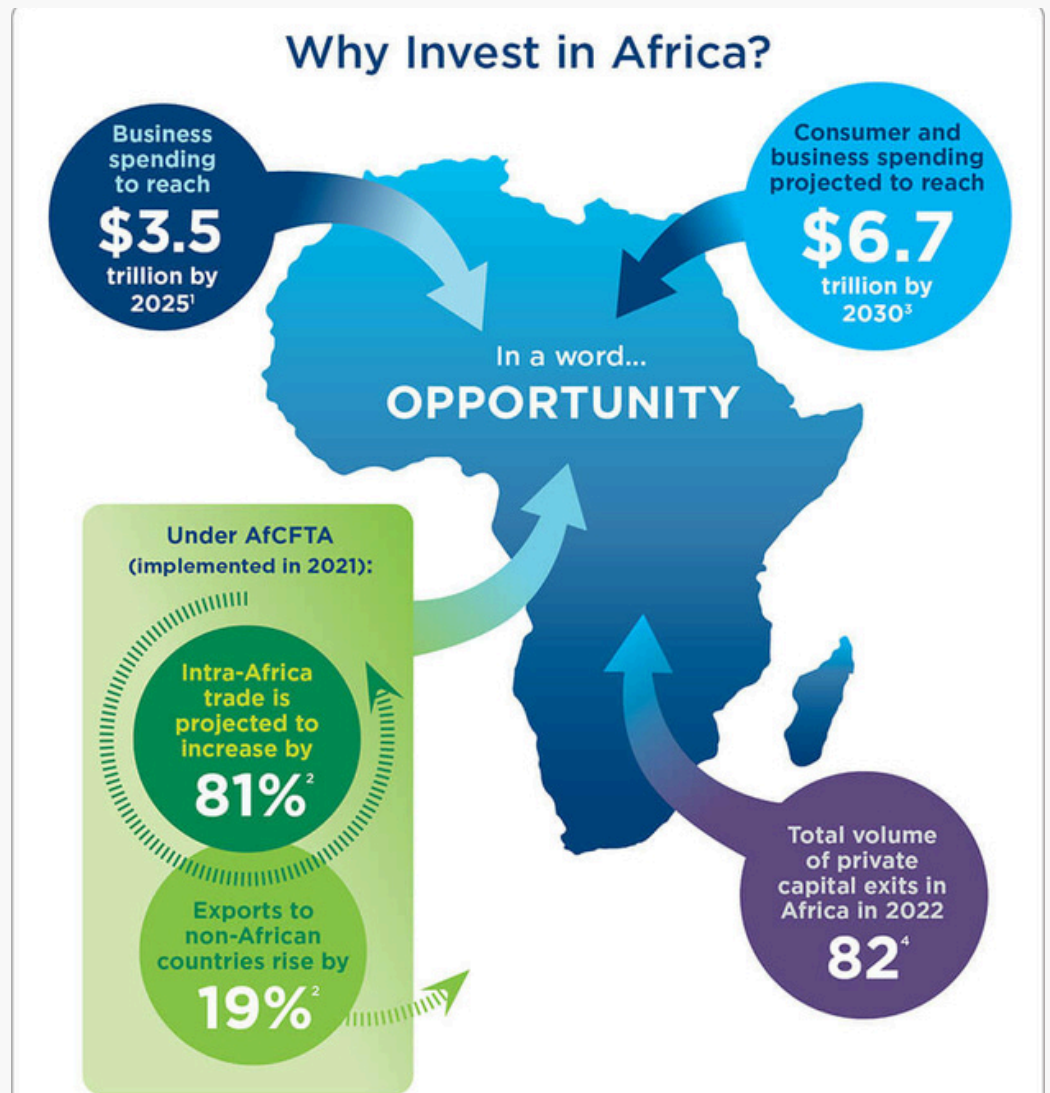
Apoyamos a las organizaciones cuya misión es generar un impacto socioeconómico positivo, ayudándolas a estructurar sus iniciativas, identificar la financiación y maximizar la eficacia de sus proyectos.



TAMAÑO Y POTENCIAL DEL MERCADO

El mercado africano es uno de los más dinámicos del mundo, con un crecimiento sostenido en sectores clave como la agricultura, la energía, la infraestructura, las finanzas digitales, la salud y la educación. La diáspora africana y los inversores extranjeros representan miles de millones de dólares en oportunidades para ser explotadas, mientras que las empresas locales crean un ecosistema que se expande rápidamente, ofreciendo terreno fértil para proyectos con alto impacto económico y social.

Gracias a nuestra experiencia local e internacional, MSM Global Investment Advisors permite a cada cliente identificar las oportunidades más relevantes, reducir los riesgos y maximizar la creación de valor en este mercado de alto potencial.



Source: The Bridgespan Group; AfCFTA: African Continental Free Trade Area.

- 1 Acha Leke, Paul Jacobson, and Susan Lund, "These 6 Sectors of Africa's Economy Are Poised for Growth," *Harvard Business Review*, 20 September 2016.
- 2 *The African Continental Free Trade Area: Economic and Distributional Effects*, World Bank, July 2020.
- 3 "The African Continental Free Trade Area (AfCFTA): What's in It for Africa's Youth?," Mo Ibrahim Foundation, 6 June 2019.
- 4 *2022 African Private Capital Activity Report*, African Private Capital Association, April 2023.

CARTERA DE PRODUCTO

Una breve historia sobre la cartera

En MSM Global Investment Advisors, nuestra cartera refleja la diversidad y la ambición del mercado africano. Trabajamos en sectores con alto potencial de crecimiento, entregando proyectos que combinan rentabilidad, sostenibilidad e impacto.



1. Energía renovable e infraestructura

- Desarrollo de mini-redes solares para llevar electricidad a las comunidades rurales desatendidas.
- Asesoramiento sobre la financiación de proyectos de infraestructura energética a gran escala.
- Asociaciones con gobiernos y operadores privados para acelerar la adopción de energía limpia.

2. Agroindustria y seguridad alimentaria

- Estructuración de las inversiones en agricultura y transformación sostenibles.
- Apoyar proyectos de cadena de valor que mejoren los ingresos de los agricultores y reduzcan las pérdidas posteriores a la cosecha.
- Asociaciones con organizaciones no gubernamentales y fondos privados para ampliar los modelos agrícolas innovadores.



3. Bienes raíces y ciudades inteligentes

- Asesoramiento sobre proyectos de desarrollo urbano, incluidas viviendas asequibles y eco-distritos.
- Integración de tecnologías inteligentes para una planificación urbana sostenible.
- Colaboración con inversores inmobiliarios internacionales que entran en los mercados africanos.

4. Innovación digital y tecnología financiera

- Apoyo a las nuevas empresas de tecnología financiera que desarrollan servicios financieros inclusivos.
- Asociaciones para la ampliación de las plataformas digitales en los pagos, el comercio electrónico y la financiación de las PYME.
- Implementación de soluciones digitales para la gobernanza, transparencia y eficiencia.

CASE STUDIES / SUCCESS STORIES

1. Estructuración y expansión de una empresa agroalimentaria en fase inicial

MSM acompañó a una empresa africana de nueva creación en el sector agroalimentario que deseaba ampliar sus actividades hacia la diáspora y los mercados regionales. Gracias a nuestra experiencia, la empresa ha podido:

- Elaborar un modelo económico sólido y un plan de empresa detallado
- Identificar y asegurar las asociaciones estratégicas locales e internacionales
- Implementar una estrategia de distribución eficaz, optimizando su crecimiento y rentabilidad

Resultado: La empresa aumentó sus ventas en un 35% en un año y consolidó su presencia en tres nuevos mercados africanos.

Estos estudios de caso demuestran la capacidad de los MSM para convertir las oportunidades en éxitos concretos, tanto económicamente viables como socialmente impactantes.

Incluso para proyectos piloto o colaboraciones limitadas, nuestros clientes aprecian nuestro enfoque pragmático, personalizado y orientado a los resultados

2. Proyecto de creación de una empresa energética

Un inversor internacional quería invertir en el sector de las energías renovables en África occidental. MSM ha:

- Se ha realizado un estudio de mercado exhaustivo y se han identificado áreas con gran potencial
- Estructurar el proyecto, elaborar el plan de empresa e implantar un plan operativo
- Facilitar la creación de redes con socios locales e instituciones financieras

Resultado : El proyecto se puso en marcha con éxito, generando ingresos en el primer año y al mismo tiempo creando puestos de trabajo locales y contribuyendo al acceso a la energía sostenible.

3. Apoyo a un proyecto de impacto social y educativo

MSM acompañó a una ONG local con el objetivo de fortalecer el acceso a la educación digital para los jóvenes en las zonas rurales. Nuestro papel:

- Elaborar una estrategia de aplicación y un plan de financiación
- Identificar socios locales e internacionales para maximizar el impacto
- Supervisar la ejecución de proyectos y medir los indicadores de rendimiento

Resultado: Más de 170 jóvenes se beneficiaron del programa en su primer año, con un impacto mensurable sobre la empleabilidad y las habilidades digitales.

Nuestros clientes encuentran en nosotros un socio fiable en África, capaz de asegurar sus inversiones, facilitar su implantación y maximizar su impacto en el continente.

PLAN DE IMPLEMENTACIÓN/HOJA DE RUTA

MSM Global Investment Advisors apoya a sus clientes en cada etapa de la ejecución de sus proyectos para garantizar un impacto duradero y resultados concretos. Nuestro enfoque se divide en cuatro fases principales:

1. DIAGNÓSTICO Y ESTUDIO DE MERCADO

- Análisis en profundidad del mercado local y regional
- Identificación de oportunidades de alto potencial
- Evaluación de riesgos y recomendaciones estratégicas

2. ESTRUCTURACIÓN Y PLANIFICACIÓN

- Desarrollo de modelos económicos y planes empresariales sólidos
- Definición de la estrategia operativa y los objetivos de rendimiento
- Planificación de recursos, presupuestos y calendario de ejecución

3. EJECUCIÓN Y ASOCIACIONES

- Facilitación de la aplicación local y asociaciones estratégicas
- Implementación de soluciones operativas y digitales para la eficiencia del proyecto
- Seguimiento de los indicadores clave y ajustes continuos para maximizar el rendimiento

4. SEGUIMIENTO, EVALUACIÓN E IMPACTO

- Control de los progresos y presentación periódica de informes
- Medición del impacto económico, social y ambiental
- Identificación de las áreas de mejora y recomendaciones para la sostenibilidad del proyecto

OPORTUNIDADES DE ASOCIACIÓN Y COLABORACIÓN

En MSM Global Investment Advisors, creemos que el éxito de los proyectos depende de alianzas sólidas y estratégicas. Ofrecemos varios tipos de colaboraciones adaptadas a las necesidades y objetivos de nuestros socios:

1. Asociaciones estratégicas

Construimos relaciones con inversores, instituciones financieras, empresas y organizaciones internacionales para co-desarrollar proyectos de alto impacto. Estas asociaciones permiten aunar recursos, asegurar las inversiones y abrir el acceso a nuevos mercados africanos.



2. Asociaciones operacionales

Colaboramos con empresas locales y regionales para garantizar la ejecución eficaz de los proyectos. Esto incluye el apoyo en la creación de operaciones, la transferencia de habilidades y la optimización de procesos para garantizar la rentabilidad y la sostenibilidad.



3. Asociaciones tecnológicas y digitales

Trabajamos con socios especializados en soluciones digitales y tecnológicas para integrar herramientas de monitoreo, reportes y gestión. Estas colaboraciones permiten mejorar la eficacia operativa, asegurar los datos y medir el impacto real de los proyectos.



MODALIDADES DE COLABORACIÓN, COMUNICACIÓN Y VIGILANCIA

En MSM Global Investment Advisors, estructuramos cada asociación para garantizar la transparencia, seguridad y protección legal de los intereses de todas las partes. Nuestros términos incluyen:

1. Protección jurídica y documentos oficiales

- Contratos de asociación en los que se especifican las funciones, responsabilidades y obligaciones de cada parte.
- Acuerdos de confidencialidad (END) para proteger la información sensible y la propiedad intelectual.
- Acuerdos de distribución de ingresos o de ganancias para aclarar la contribución y remuneración de cada socio.
- Cláusulas de resolución de conflictos incorporadas para asegurar el proyecto y garantizar un resultado justo en caso de desacuerdo.



2. Seguimiento y presentación de informes estructurados

- Reuniones periódicas: puntos de seguimiento semanales o mensuales con informes validados por todas las partes.
- Informes y cuadros de mando: seguimiento de los indicadores clave de rendimiento (IRC), medición del impacto económico, social y medioambiental.
- Trazabilidad: archivado seguro de los documentos y total transparencia para garantizar una referencia fiable.



3. Comunicación continua y ajustes

- Canales dedicados: Correos electrónicos, videoconferencias, WhatsApp o plataformas colaborativas para una óptima capacidad de respuesta.
- Responsabilidad contractual: toda comunicación oficial confirmada por escrito.
- Mejora continua: evaluaciones periódicas, recomendaciones estratégicas y modificaciones contractuales para formalizar los ajustes y garantizar la sostenibilidad.



NUESTRO CLIENTE EN TODO EL MUNDO

ellos pidieron nuestros servicios



Nuestros socios de todo el mundo nos han elegido por nuestro rigor, nuestra transparencia y nuestra capacidad para asegurar cada colaboración. Gracias a un seguimiento estructurado, informes claros y una comunicación fluida, MSM Global Investment Advisors se ha consolidado como un socio fiable y estratégico, capaz de transformar proyectos en éxitos concretos y sostenibles.

LOS SECTORES ATRACTIVOS

**ENERGÍA E
INFRAESTRUCTURAS**

+\$ 230 Billion

mercado total disponible

**AGRICULTURE &
AGRO-INDUSTRY**

+ \$ 1000 Billion in 2030

mercado total disponible

**TECNOLOGÍA Y
DIGITALIZACIÓN**

\$ 180 Billion

Mercado viable disponible



EL CRECIMIENTO DE LOS SECTORES ECONÓMICOS



+6% por año

Agricultura y agro industria

La agricultura sigue siendo el pilar económico de África y emplea a más del 60% de la población activa. Hay inmensas oportunidades para modernizar los sectores, introducir la agroindustria y crear cadenas de valor sostenibles. MSM puede ayudar a estructurar y mejorar estos proyectos con socios locales e internacionales.



+8% por año

Energía e infraestructuras

El déficit energético y la infraestructuras subdesarrolladas crean grandes oportunidades para las energías renovables, el transporte y la logística. Los HSH pueden facilitar la ejecución de proyectos estratégicos y asegurar las inversiones gracias a una sólida red regional e internacional.



+10-12% por año

Tecnología y digitalización

El déficit energético y las infraestructuras subdesarrolladas crean grandes oportunidades para las energías renovables, el transporte y la logística. Los HSH pueden facilitar la ejecución de proyectos estratégicos y asegurar las inversiones gracias a una sólida red regional e internacional.

BIBLIOGRAFÍA

PROPUESTA DE NEGOCIO DE MSM GLOBAL INVESTMENT ADVISORS

Si desea descubrir las oportunidades únicas que ofrece el mercado africano, MSM Global Investment Advisors es su socio estratégico de confianza. Le acompañamos para identificar sectores de alto potencial, estructurar sus proyectos y maximizar su impacto económico y social. Para aprender más y explorar oportunidades, no dude en consultar los enlaces y recursos que hemos recopilado a continuación.

1. AfDB – Feed Africa Strategy : <https://www.afdb.org/en/topics-and-sectors/initiatives-partnerships/feed-africa>
2. FAO – Agriculture in Africa : <https://www.fao.org/africa/en/>
3. McKinsey – Lions on the Move II : <https://www.mckinsey.com/featured-insights/middle-east-and-africa/lions-on-the-move-realizing-the-potential-of-africas-economies>
4. World Bank – Energy Access in Sub-Saharan Africa : <https://www.worldbank.org/en/topic/energy/overview#1>
5. AfDB – Infrastructure Financing : <https://www.afdb.org/en/topics-and-sectors/sectors/infrastructure>
6. IRENA – Renewable Energy in Africa : <https://www.irena.org/africa>
7. GSMA – The Mobile Economy, Sub-Saharan Africa : <https://www.gsma.com/mobileeconomy/sub-saharan-africa/>
8. IFC – The Future of Africa’s Digital Economy : <https://www.ifc.org/en/stories/2021/the-future-of-africas-digital-economy>
9. Partech – Africa Tech Venture Capital Report 2022 : <https://partechpartners.com/news-and-views/partech-africa-tech-venture-capital-report-2022/>
10. Statista – E-commerce in Africa : <https://www.statista.com/outlook/dmo/ecommerce/africa>
11. ONU – Sustainable Development Goals : <https://sdgs.un.org/goals>
12. ISO – ISO 26000 Social Responsibility : <https://www.iso.org/iso-26000-social-responsibility.html>

MUCHAS GRACIAS

Advisors

Estamos listos para ayudarle

Gracias por tomarse el tiempo para descubrir MSM Global Investment Advisors.

Para cualquier pregunta o para explorar juntos las oportunidades de inversión y asociación en África, no dude en contactarnos. Estaremos encantados de colaborar con usted y transformar sus ambiciones en éxitos concretos.



Bamako, ML



msmglobalinvest@gmail.com



+223 70 70 07 92



msminvest.odoo.com